



JUNIOR SALES ACCOUNT – Multimedia Creative Solution
COMUNICAZIONE/MARKETING Settore Economico/Finanziario

CHI SIAMO:

ClassPubblicità è la concessionaria esclusiva dei mezzi di Class Editori: un portafoglio media che comprende stampa (quotidiani e periodici), televisione, GO TV, radio, web ed eventi multimediali. L'unità di **MULTIMEDIA CREATIVE SOLUTION (MCS)** nasce per creare, progettare e sviluppare piani di comunicazione taylor-made, cercando di sorprendere e incuriosire il target attraverso forme di comunicazione più impattanti; questo grazie alla sinergia tra i mezzi del bouquet di Class Editori e il ricorso a soluzioni di Corporate Communication per declinare lo "story telling dei clienti", sia sui mezzi tradizionali che sulle piattaforme digitali.

Nell'ottica di un potenziamento dell'Organico, **la unit MCS è alla ricerca di una figura addetta al ruolo di SALES ACCOUNT per la sede di Milano**. La figura si occuperà di supportare l'Area commerciale e la rete vendita nella creazione e stesura delle offerte commerciali.

Nello specifico:

- Ricezione, elaborazione dei brief cliente / agenzia e relativa formulazione della proposta commerciale;
- Progettazione e sviluppo di piani di comunicazione multimediale a supporto;
- Customizzazione e aggiornamento delle offerte commerciali;
- Monitoraggio dei contratti in essere e relativo trouble shooting;
- Gestione dei clienti in fase di acquisizione e in fase di fidelizzazione;
- Collaborazione cross functions con le Redazioni e con il controllo di gestione dell'Editore per l'ottimizzazione del conto economico delle iniziative;
- Sales management per obiettivi commerciali relativi all'area di business affidata (per industry e per clienti/agenzie)

Il/la candidato/a ideale ha conseguito brillantemente una laurea in discipline economiche e/o in sales, marketing e comunicazione; ha maturato una breve esperienza professionale (2-3 anni) all'interno di contesti professionali dinamici e strutturati, preferibilmente in area commerciale e/o marketing/comunicazione.

REQUISITI:

- Ottima capacità di scrittura e sintesi
- Ottima conoscenza del pacchetto Office (in particolare Word, Excel e Power Point)
- Conoscenza del linguaggio dei media
- Capacità di concepire contenuti creativi e multimediali
- Laurea in discipline economiche e/o in ambito comunicazione/marketing
- 2-3 anni di esperienza in area sales
- p.iva ed iscrizione Enasarco (mandato di agenzia)



Milano
Via Marco Burigozzo 5
20122 Milano
Tel. 02 58219 1
Fax 02 58317376

Roma
Via Cristoforo Colombo 456
00145 Roma
Tel. 06 697608.87
Fax 06 59465500

Londra
84, Newman Street
London W1P – 3LD
Tel. 0044/171/4361356
Fax 0044/171/4361568

New York
7 East 20th Street, 2nd Floor
New York, NY 10003
Tel. 001/212/4477900
Fax 001/212/7772692



I PLUS DEL CANDIDATO:

- Spiccata sales attitude
- Eccellenti capacità di comunicazione/competenze interpersonali
- Predisposizione al lavoro in team
- Buona conoscenza (parlata e scritta) della lingua inglese
- Proattività e atteggiamento aperto e problem solving
- Flessibilità, creatività, determinazione

COME CANDIDARSI:

Inviare via e-mail a kanchieri@class.it:

1. CV
2. Breve lettera di presentazione



Milano

Via Marco Burigozzo 5
20122 Milano
Tel. 02 58219 1
Fax 02 58317376

Roma

Via Cristoforo Colombo 456
00145 Roma
Tel. 06 697608.87
Fax 06 59465500

Londra

84, Newman Street
London W1P – 3LD
Tel. 0044/171/4361356
Fax 0044/171/4361568

New York

7 East 20th Street, 2nd Floor
New York, NY 10003
Tel. 001/212/4477900
Fax 001/212/7772692