IMOTORE I TALLA LE IMPRESE CHE FANNO CORRERE IL PAESE

Ino stile monumentale ma più equilibrato rispetto agli eccessi rococò della vicina Venezia, complice il colpo d'occhio sul gotico austero dell'antistante chiesa di San Lorenzo. Vicenza come la si vede da Palazzo Repeta, sede della tappa veneta di Motore Italia 2025, rispecchia un po' le peculiarità dell'economia di questa regione. Un'economia che poggia su aziende molto solide, che a loro volta fanno capo a famiglie tra le più ricche d'Italia, statisticamente parlando.

Il dato più eloquente al riguardo è forse quello emerso dall'analisi condotta da Paolo Perrone di Leanus, la fintech specializzata in analisi di bilancio e contabili: tra le imprese del cluster con ricavi fra 15 e i 50 milioni, ne sono risultate ben 372 che cubano in totale 10 miliardi di euro e sono del tutto «no bank» ovvero con debiti bancari pari a zero, con possibilità di 4 miliardi di indebitamento incrementale massimo prima che si avvertano i primi allarmi.

Una situazione rassicurante? Fino a un certo punto. La regione vive di turismo, meccanica, fashion e questi due ultimi settori hanno accusato seppure con diversa intensità il colpo delle attuali dinamiche macroeconomiche: «Il 2024 non è stato un anno esaltante per l'economia del Veneto», ha riassunto Gabriele Capolino, direttore ed editore associato di Mf-Milano Finanza, «la contrazione della manifattura è stata solo in parte bilanciata da un miglioramento dei servizi, segnatamente del terziario turistico». E non è un caso che alla categoria servizi, nella fat-tispecie quelli agli enti locali, appartenga Abaco, designata grazie ai suoi numeri (quasi 22% di ebitda nel 2024) la prima delle Top 10 pmi venete individuate dall'algoritmo di Mf. «Rimangono però molti dubbi su quest'anno e sul prossimo» ha proseguito Capolino, «in particolare riguardo l'export: quello verso l'America dovrà scontare l'impatto dei dazi, mentre quello all'interno della Ue risente del fatto che l'economia della Germania, per tradizione mercato di riferimento del Veneto, non ha dato segni di grande vitalità negli ultimi anni». Urge quindi guardare verso nuovi mercati e c'è da scommettere che le imprese

NUOVI MARCO POLO CERCANSI

Per le pmi della regione c'è bisogno di mercati, ma anche di modelli alternativi

DI ALBERTO GEROSA



Alcuni momenti dell'evento di Motore Italia Veneto che si è svolto a Vicenza il 29 ottobre scorso nell'ex sede della Banca d'Italia, palazzo Repetta

LE 10 MIGLIORI PMI DEL VENETO

POS.	RATING	AZIENDA	PROV.	EBITDA MARGIN %	RICAVI 2024	MEDIA VAR % RICAVI	EBITDA 2024	MEDIA VAR % EBITDA	UTILE/ PERDITA 2024
1	8,77	ABACO SPA	PD	21,9	46.990.677	21,0%	10.269.841	85,2%	6.862.518
2	8,74	MARGHERITA SPA	TV	24,3	87.702.487	21,8%	21.342.938	59,7%	5.878.572
3	8,25	ELETTRA SRL	TV	22,9	21.638.889	22,3%	4.961.473	87,6%	3.596.846
4	8,24	ZORDAN SRL	VI	19,8	35.074.718	27,5%	6.941.508	97,2%	5.362.812
5	8,23	SILGAN DISPENSING SYSTEMS SRL	VI	25,1	70.435.965	8,9%	17.682.665	30,5%	10.679.312
6	8,08	SPRING 85 SPA	PD	35,8	13.368.910	24,4%	4.791.453	208,8%	3.324.138
7	7,96	COMEM SPA	VI	22,0	34.227.035	16,6%	7.543.180	67,0%	4.366.670
8	7,92	ZINCHERIA VALBRENTA SPA	VI	28,4	20.376.205	10,0%	5.787.514	78,9%	3.532.622
9	7,76	SHAMIR RX ITALIA SRL	PD	8,1	36.623.834	48,1%	2.981.946	86,3%	2.154.394
10	7,61	SERENISSIMA INFORMATICA SPA	PD	20,6	26.271.029	20,7%	5.417.092	38,2%	3.788.467

Fonte: elaborazioni Mf Milano Finanza su dati Leanus al 31-12-2024 - Le aziende del campione base sono state selezionate tra quelle con un fatturato compreso tra 5 e 150 milioni di euro, con un elibida margin superiore al 10%, una variazione del fatturato nel 2024 superiore al 10% e il bilanció in utile. Il rating à funzione del dati riportati in abella e delle pro variazioni personantia. Il rating viene generato con una media ponderata del vior (tra parentesis jepsi) assegnati a seguenti parametri: Ebitala fatturato (peso rating 30%), variazione PFM (peso 15%), un accione del mento (peso 20%), variazione PFM (peso 15%). La media delle variazioni di ricavi del dibita si frilerisca al trimoni 2022-2024 - La classifica delle trop 50 pmi venete è consultabile su https://www.milanofinarazi.t/dossie-v.ca.

venete, tra cui Margherita, seconda nella classifica di Mf e le cui pizze surgelate sono destinate per il 90% all'export, abbiano preso buona nota delle mete suggerite da Stefano Bellucci, head of global transaction banking di Bper, banca con un tasso di crescita degli impieghi alle aziende della regione in crescita a due cifre, anno su anno. Emirati e Arabia Saudita, quindi, ma anche Malesia, Indonesia, Thailandia e Vietnam. Poi Brasile, Cile (gli accordi Mercosur aiuteranno di sicuro) e, forse soprattutto, il Messico, verso il quale potrebbe essere dirottata tutta quella componentistica auto che non trova più uno sbocco in Germania.

Durante le tre ore di brainstorming presso Palazzo Repeta non è però emersa solo la necessità di dimostrare an-cora una volta la comprovata resilienza delle pmi ai fattori esogeni avversi. È anzi imperativo che le imprese di questa regione cambino pelle: «Non basta più il modello che ci ha portato fin qui», ha sottolinea-to Alberto Baban, imprenditore di successo e presidente di Fondazione NordEst, «stiamo affrontando quattro sfide decisive, di cui la prima è la dipendenza da pochi mercati. La seconda è invece la crescente complessità tra digitale, sostenibilità, IA e normative; ogni investimento vale milioni e richiede competenze nuove. La terza sfida è la dimensione delle imprese: siamo pieni di campioni da 5 a 50 milioni di fatturato, ormai troppo piccoli per correre da soli in un mondo fatto di giganti. E la quarta, forse la più importante, sono le persone. Mancano i talenti, quelli bravi spesso scelgono Milano, Berlino, l'America; non perché non amino il Veneto, ma perché cercano progetti. La risposta è una sola», ha perorato Baban, «la managerialità diffusa, che vuol dire fare un salto culturale, con imprenditori che delega-no, leader che si circondano di competenze migliori delle proprie, organizzazioni con obiettivi, misurazione, meritocrazia, formazione continua e non quando avanza tempo». Il proverbiale «Faso tuto mi» poteva funzionare fino a quando la competizione era locale; oggi un approccio simile è solo l'anticamera del fuorimercato. (riproduzione riservata)